Detailed syllabuses of Negotiating and Contract Drafting skills

BỘ GIÁO DỤC VÀ ĐÀO TẠO

TRƯỜNG ĐẠI HỌC LẠC HỒNG

ĐỀ CƯƠNG MÔN HỌC

<125005 – KỸ NĂNG ĐÀM PHÁN VÀ SOẠN THẢO HỢP ĐỒNG>

1. THÔNG TIN CHUNG (General information)

Tên môn học (tiếng Việt):	Kỹ năng đàm phán và soạn thảo hợp đồng
Tên môn học (tiếng Anh):	Negotiating and Contract Drafting skills
Mã môn học:	125005
Thuộc khối kiến thức:	Cơ sở ngành
Khoa/Bộ môn phụ trách:	Quản trị - Kinh tế quốc tế
Giảng viên phụ trách:	ThS. Trần Thị Mỹ Hương Email: huongttm@lhu.edu.vn
Giảng viên tham gia giảng dạy:	ThS. Trần Thị Kim Chi Email: chittk@lhu.edu.vn
Số tín chỉ:	2
Lý thuyết:	1
Thực hành:	0
Bài tập:	1
Tính chất của môn	Tự chọn
Môn học tiên quyết:	Không
Môn học trước:	Pháp luật đại cương

2. MÔ TẢ MÔN HỌC (Course description)

Học phần này trang bị cho người học những kiến thức cơ bản về các kỹ năng đàm phán và soạn thảo hợp đồng như: cách thức giao tiếp, trình tự đàm phán, cách phát biểu trên bàn đàm phán, cách chuẩn bị đàm phán, cách nắm vững các lợi ích cốt yếu khi đàm phán, cách vượt qua các trở ngại khi đàm

phán. Sinh viên nắm bắt được mục đích soạn thảo, khung sườn của một hợp đồng cơ bản, cách thức soạn thảo các điều khoản trong hợp đồng.

3. CHUẨN ĐẦU RA MÔN HỌC (Course learning outcomes)

Bảng 1. Chuẩn đầu ra môn học

CĐRMH	CĐR của chương trình	Mô tả CĐRMH
CO1	PLO1	Áp dụng những kiến thức về tự nhiên và xã hội để giải quyết các tình huống thực tiễn trong đàm phán và soạn thảo hợp đồng
CO2	PLO6	Thực hiện được các phương pháp và chiến lược đàm phán tương ứng với các vấn đề đàm phán cụ thể; soạn thảo được các hợp đồng phù hợp với yêu cầu thực tiễn
CO3	PLO7	Truyền đạt ý tưởng bản thân thông qua ngôn ngữ, hình ảnh, văn bản về đàm phán và soạn thảo hợp đồng
CO4	PLO8	Đi học đúng giờ, tuân thủ nội quy nhà trường, làm bài tập về nhà đầy đủ.
CO5	PLO9	Làm việc nhóm để giải quyết các vấn đề đàm phán và soạn thảo hợp đồng

4. NỘI DUNG MÔN HỌC, KẾ HOẠCH GIẢNG DẠY (Course content, Lesson plan)

Bảng 2. Kế hoạch giảng dạy

Buổi học (2 tiết)	Nội dung	CĐRMH	Hoạt động dạy và học	Hoạt động đánh giá
1	**CHƯƠNG 1: KHÁI NIỆM, ĐẶC ĐIỂM, HÌNH THỨC ĐÀM PHÁN** 1.1 Khái niệm về "đàm phán" 1.2 Bản chất của đàm phán	CO1, CO4	**Dạy**: GV thuyết giảng. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng -Điểm danh **A2 (30%)** - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng
2	1.3 Đặc điểm của hoạt động "đàm phán" 1.4 Các nguyên tắc cơ bản cần nắm vững **Bài tập**: Khi tiến hành đàm phán, bạn sẽ đưa vấn đề dễ hay khó ra thảo luận trước?	CO1, CO4	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng; **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Làm bài tập tai lớp cho điểm cộng.

3	**CHƯƠNG 2: KHÁI NIỆM, CHIẾN LƯỢC, CHIẾN THUẬT ĐÀM PHÁN** 2.1 Các khái niệm chính trong đàm phán 2.1.1 BATNA (Giải pháp thay thế tốt nhất cho một thỏa thuận được thương lượng) **Bài tập:** Không thể đàm phán mà không có BATNA? Đúng hay sai	CO1, CO2, CO3, CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; Tổ chức hoạt động nhóm **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập vận dụng theo nhóm **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm. -Làm bài tập tình huống vận dụng trên lớp cho điểm cộng.
4	2.1.2 ZOPA (Phạm vi có thể nhất trí - giới hạn các lợi ích có thể thương lượng) 2.1.3 Tạo giá trị thông qua trao đổi	CO1, CO2, CO3, CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; Tổ chức hoạt động nhóm **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập vận dụng theo nhóm **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm. -Làm bài tập tình huống vận dụng trên

			- Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	lớp cho điểm cộng.
5	2.2 Các chiến lược trong đàm phán **Bài tập:** Các bên phải chịu mọi trách nhiệm về những hậu quả nếu việc kết thúc đàm phán không thành công. Đúng hay sai, hãy giải thích	CO1, CO2, CO3, CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; Tổ chức hoạt động nhóm **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập tình huống vận dụng theo nhóm **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm. -Làm bài tập tình huống vận dụng trên lớp cho điểm cộng.
6	2.3 Các chiến thuật trong đàm phán **Bài tập tình huống**: Bên A và bên B đang tiến hành đàm phán để ký hợp đồng về một dự án xây dựng nhà máy trong một khu công nghiệp tại Tp. Hồ Chí Minh.	CO1, CO2, CO3, CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập tình	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm.

	Trưởng đoàn đàm phán phía bên A là một người hiếu thắng, khó chịu, nóng tính, tham lam và khá thô lỗ, nhưng lại quá không ngoan, nên đã gây ra trở ngại rất lớn cho phía B đạt được một thỏa thuận tốt nhất. - Nếu là phía bên B, bạn sẽ sử dụng những chiến thuật nào, chọn lựa phương pháp đàm phán nào để đối phó với tình huống trên? Giải thích?		huống vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	-Làm bài tập tình huống vận dụng trên lớp cho điểm cộng.
7	**CHƯƠNG 3: CÁC PHƯƠNG PHÁP ĐÀM PHÁN** 3.1 Phương pháp đàm phán "cứng" 3.1.1 Quan điểm đàm phán 3.1.2 Các yếu tố của đàm phán "cứng" **Bài tập:** Bạn sẽ làm gì nếu nghi ngờ đối	CO2,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập tình	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** - Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm

	phương thiếu thiện chí khi đàm phán?		huống vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	- Làm bài tập tình huống tại lớp cho điểm cộng.
8	3.1.3 Cách thức tiến hành 3.1.4 Ưu điểm và nhược điểm của phương pháp đàm phán "cứng"	CO2,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập tình huống vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** - Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tình huống tại lớp cho điểm cộng.
9	3.2 Phương pháp đàm phán "mềm" **Bài tập:** Có thể đàm phán mà không cần có giải pháp lựa chọn thay thế tốt nhất. Đúng hay sai, hãy giải thích	CO2,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** - Tổ chức hoạt động

			hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập tình huống vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	nhóm, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tình huống tại lớp cho điểm cộng.
10	3.3 Phương pháp đàm phán theo nguyên tắc **Bài tập:** Đàm phán hợp đồng là một quá trình thương thảo liên tục và không gián đoạn. Đúng hay sai, hãy giải thích	CO2,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập tình huống vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** - Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tình huống tại lớp cho điểm cộng.
11	**CHƯƠNG 4: NHỮNG YẾU TỐ CẦN VÀ NÊN TRÁNH TRONG HOẠT ĐỘNG**	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh

	ĐÀM PHÁN HỢP ĐỒNG 4.1 Các yếu tố quan trọng trong đàm phán 4.2 Các điều cần tránh trong đàm phán		**Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập tình huống vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A2 (30%)** - Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tình huống tại lớp cho điểm cộng.
12	4.3 Rào cản trong đàm phán 4.4 Ảo tưởng trong đàm phán 4.5 Tổ chức một cuộc đàm phán 4.5.1 Giai đoạn chuẩn bị 4.5.2 Giai đoạn tiếp xúc, trao đổi thông tin 4.5.3 Giai đoạn đưa ra đề nghị, thương lượng 4.5.4 Giai đoạn kết thúc **Bài tập tình huống:** Cho ví dụ về một	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập tình huống vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập tình huống vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** - Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tình huống tại lớp cho điểm cộng.

	buổi đàm phán, nhóm tự đưa ra tình huống cụ thể.			
13	**CHƯƠNG 5: MỤC ĐÍCH VÀ HÌNH THỨC CỦA SOẠN THẢO HỢP ĐỒNG** **5.1** Khái niệm hợp đồng 5.2 Mục đích của soạn thảo hợp đồng	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
14	5.3 Các hình thức của soạn thảo hợp đồng **Bài tập:** Hợp đồng được coi là có hiệu lực ràng buộc từ thời điểm ngay khi việc đàm phán thành công. Đúng hay sai, hãy giải thích	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập vận dụng	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm

			Học ở nhà: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	- Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
15	**CHƯƠNG 6: KẾT NỐI GIỮA ĐÀM PHÁN HỢP ĐỒNG VÀ SOẠN THẢO HỢP ĐỒNG** 6.1 Đưa các dự thảo ra đàm phán 6.2 Sửa đổi, bổ sung các điều khoản	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
16	6.3 Tham khảo ý kiến bên thứ ba 6.4 Các bước thỏa thuận sơ bộ để đi đến thỏa thuận chính thức	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập vận	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc

			dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
17	6.5 Giải thích hợp đồng **Bài tập:** Hợp đồng được lập không đúng hình thức luật định thì vẫn có hiệu lực pháp luật đối với các bên. Đúng hay sai, hãy giải thích	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng; tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
18	**CHƯƠNG 7: NGUYÊN TẮC VÀ KỸ NĂNG SOẠN THẢO HỢP ĐỒNG TRONG HOẠT ĐỘNG KINH DOANH** 7.1 Nguyên tắc soạn thảo hợp đồng	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng, xem video tổ chức hoạt động nhóm. **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm bài tập vận	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm, đánh

			dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	giá làm việc nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
19	7.2 Kỹ năng soạn thảo hợp đồng 7.2.1 Điều khoản về đối tượng của hợp đồng 7.2.2 Nguyên tắc soạn thảo hợp đồng **Bài tập:** Trình bày kỹ thuật soạn thảo hợp đồng mua bán hàng hóa. Cho ví dụ 1 hợp đồng cụ thể	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng, tổ chức hoạt động nhóm thuyết trình **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm đề tài thuyết trình vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm thuyết trình, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
20	7.3 Yêu cầu của việc soạn thảo hợp đồng 7.3.1 Yêu cầu về nội dung của hợp đồng 7.3.2 Yêu cầu về hình thức của hợp đồng	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng, tổ chức hoạt động nhóm thuyết trình **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học;	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm

			- Làm đề tài thuyết trình vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	thuyết trình, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
21	7.4 Cấu trúc văn bản của hợp đồng 7.4.1 Phần mở đầu 7.4.2 Phần nội dung 7.4.3 Phần ký kết **Bài tập:** Trình bày kỹ thuật soạn thảo hợp đồng vận chuyển hàng hóa. Cho ví dụ 1 hợp đồng cụ thể	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng, tổ chức hoạt động nhóm thuyết trình **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm đề tài thuyết trình vận dụng **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà.	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động nhóm thuyết trình, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
22	7.5 Một số mẫu hợp đồng thông dụng trong hoạt động kinh doanh **Bài tập:** Thực hành kỹ năng đàm phán và soạn thảo hợp đồng	CO1, CO2, CO3,CO4, CO5	**Dạy**: GV thuyết giảng và hướng dẫn bài tập vận dụng, tổ chức hoạt động nhóm thuyết trình **Học ở lớp**: - Trao đổi những vấn đề chưa rõ	**A1 (10%)** - Đưa những câu hỏi nhỏ cho điểm cộng - Điểm danh **A2 (30%)** -Tổ chức hoạt động

			hoặc chưa hiểu trong buổi học; - Làm đề tài thuyết trình vận dụng	nhóm thuyết trình, đánh giá làm việc nhóm - Làm bài tập tại lớp cho điểm cộng.
23	***Thi cuối kỳ***	*CO1,CO2, CO3*	**Dạy**: không **Học ở lớp**: không **Học ở nhà**: - Làm bài tập về nhà - Xem trước tài liệu GV cung cấp trước ở nhà	**A3 (60%)** Đề thi cuối kỳ là đề thi tự luận gồm lý thuyết về chiến thuật đàm phán, phương pháp đàm phán và tình huống kết nối giữa đàm phán hợp đồng và soạn thảo hợp đồng

5. ĐÁNH GIÁ MÔN HỌC (Course assessment)

Bảng 3. Phương pháp đánh giá

Thành phần đánh giá	CĐRMH	Tỷ lệ (%)
A1. Quá trình (tham gia xây dựng bài, tham gia thảo luận nhóm, đi học đúng giờ)	*CO4*	*10%*

A2. Viết tiểu luận nhóm, báo cáo nhóm trước lớp, làm bài tập tại lớp.	*CO1, CO2,CO3,CO5*	*30%*
A3. Thi cuối kỳ	*CO1,CO2,CO3*	*60%*

6. QUY ĐỊNH CỦA MÔN HỌC (Course requirements and expectations)

- Dự lớp: theo quy định của nhà trường

- Sinh viên đọc nghiên cứu tài liệu môn học do giảng viên cung cấp trước mỗi buổi học.

- Đi học đều, đúng giờ, làm bài tập về nhà, trả lời các câu hỏi ngắn và bài tập nhanh trên lớp: sẽ được cho điểm cộng vào điểm quá trình 10% của sinh viên.

- Làm việc nhóm, làm bài tập trên lớp, báo cáo tiểu luận được tính vào điểm 30%.

7. TÀI LIỆU HỌC TẬP, THAM KHẢO

Giáo trình

1. Trịnh Quốc Dũng, Lê Thẩm Dương, Phan Ngọc Minh (2016), *Kỹ năng giao tiếp trong kinh doanh*, Nxb Phương Đông, TP. Hồ Chí Minh,
2. Nguyễn Thế Phán (2009), *Giáo trình kỹ thuật soạn thảo văn bản quản lý kinh tế và quản trị kinh doanh*, Nxb đại hoc Kinh tế quốc dân, Hà Nội

Tài liệu tham khảo

1. Mai Chánh Cường (2008), *Kỹ năng đàm phán và thuyết trình trong kinh doanh*, NXB Khoa học và kỹ thuật
2. Nguyễn Trọng Đàn (2007), *Hợp đồng thương mại quốc tế*, NXB Lao động
3. Nguyễn Văn Hồng (2014), *Giáo trình đàm phán thương mại quốc tế*, NXB Thống kê

4. Phạm Quốc Lợi (2008), *Kỹ thuật soạn thảo hợp đồng kinh tế và dân sự,* NXB Lao động xã hội

Đồng Nai, ngày …… tháng …… năm ……

Trưởng khoa/ bộ môn	**Giảng viên biên soạn**
(Ký và ghi rõ họ tên)	(Ký và ghi rõ họ tên)